
Für unseren Kunden, ein international tätiges Unternehmen für elektronische Erzeugnisse, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort Nürnberg einen

18041 Mitarbeiter (m/w) im Vertriebsinnendienst

Ihre Aufgaben:

- Aktive Betreuung und Akquisition von Kunden und Interessenten im Innendienst bis hin zum Vertragsabschluss durch Beratung, Erstellung von Angeboten und Preisfindung
- Aktive Verfolgung von Angeboten mit dem Ziel des Verkaufsabschlusses
- Unterstützung des Außendienstes bei der Besuchsplanung und Nachbereitung der Besuche
- Aktiver Telefonverkauf
- Ausarbeitung von Kalkulationen
- Abstimmung der Aktivitäten mit Kollegen/ -innen im Produktmanagement

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Verkauf (Innendienst)
- Freude am Verkauf und Kontakt mit Kunden über das Telefon
- Englische Sprachkenntnisse
- Unternehmerische, erfolgsorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Organisationsvermögen, Verhandlungsgeschick, Argumentationsstärke und Vertragsabschlusssicherheit
- Teamfähigkeit, Einsatzbereitschaft und Ausdauer

Arbeitszeit: 40 Std./Woche

Unser Kunde bietet Ihnen:

- Eine gut dotierte Position mit Zukunftsperspektive
- Einen verantwortungsvollen Aufgabenbereich im Team mit dem Außendienst
- Gutes Betriebsklima
- Eine vertrauensvolle und langjährige Zusammenarbeit
- Ausführliche Weiterbildung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte geben Sie die Referenznummer **18041** an.

bewerbung@sabinelechler-personal.de

Für Rückfragen sind wir selbstverständlich unter 0911 2398 5680 gerne für Sie da!